

SEMINAREINLADUNG



Erfolgreiche Einwandbehandlung

Keine Zeit- Kein Bedarf - Kein Geld - Kein Interesse

Seminarnummer 2025-21

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir möchten Sie recht herzlich zur Teilnahme an unserem Seminar einladen.

Inhalte:

- Einwände und Vorwände erkennen und gekonnt behandeln
- Unterschied Einwand und Vorwand
- Umgang mit typischen Kundeneinwänden im Kundengespräch

Weitere Seminarinhalte:

- Wie Sie Einwände nutzen können, um diese erfolgreich in Abschlüsse zu verwandeln
- Jeder Kunde tickt anders!
- Entwicklung einer Antwortmatrix mit Übungen

Ziel:

Die Teilnehmer(m/w/d) erlernen wie Sie professionell und sicher auf Einwände und Vorwände ihrer potenziellen Kunden reagieren und erarbeiten eine individuelle Antwortmatrix zu typischen Einwänden und Vorwänden aus ihrem Alltag.

Zielgruppe:

- Mitarbeiter (m/w/d), Führungskräfte aus dem Sales Bereich und im Kundenkontakt

Kosten:

- 372,40 € pro Person zzgl. MwSt.

Kundenrabatt:

SEMINAREINLADUNG



Kunden der Hermann Bantleon GmbH erhalten 15% Kundenrabatt auf den Seminarpreis.

Seminardaten:

Datum: Donnerstag 20.03.2025 bis Donnerstag 20.03.2025
Zeit: 08:30 - 10:00 Uhr
Ort: Online Seminar
Referent/in: Sven Buthmann - Coporate Training
Anmeldung: forum@bantleon.de

Weitere Informationen zum Seminar finden Sie auf unserer Homepage unter www.bantleon-forum.de. Bitte beachten Sie unsere AGB.

Mit freundlichen Grüßen,

BANTLEON FORUM

26.12.2024 10:34:56