

SEMINAREINLADUNG



Preisgespräche sicher führen

Materialknappheit, Lieferengpässe bei Rohstoffen und steigende Kosten führen zu hohen Preisen.

Seminarnummer 2026-11

Sehr geehrte Damen und Herren,

wir möchten Sie recht herzlich zur Teilnahme an unserem Seminar einladen.

Inhalte:

- Positive Veränderung des "Mind Sets" mehr Selbstbewusstsein gegenüber Verhandlungspartnern
- Keine Angst vor Preisgesprächen
- Klare Gesprächsführung Wie vertrete ich am besten den Standpunkt der Firma
- "Preisstolz" zeigen Preisverhandlungen erfolgreich führen und Preiserhöhungen durchsetzen

Weitere Seminarinhalte:

- Mehrwert der Produkte darstellen und vertreten
- Keine Zugeständnisse ohne Gegenleistung
- Stärke und Mut in einem konstruktiven Konflikt mit den Verhandlungspartnern
- Forderungen stellen und dabei selbstbewusst auftreten Komfortzone verlassen
- Proaktiv mit Vorschlägen die Gespräche lenken und steuern

Ziel:

Die Teilnehmer (m/w/d) lernen ihre Verhandlungsergebnisse zu verbessern und Preissverhandlungen als ganzheitliches System zu verstehen. Ziel ist es, die individuellen Techniken zu erarbeiten und anzuwenden.

Zielgruppe:

- Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)
- Mitarbeiter (m/w/d) mit Kundenkontakten, Einkauf



SEMINAREINLADUNG



Kosten:

• 224,00 € pro Person zzgl. MwSt.

Kundenrabatt:

Kunden der Hermann Bantleon GmbH erhalten 15% Kundenrabatt auf den Seminarpreis.

Seminardaten:

Datum: Dienstag 10.02.2026 bis Dienstag 10.02.2026

Zeit: 09:00 - 10:30 Uhr Ort: Online Seminar

Referent/in: Sven Buthmann - Coporate Training

Anmeldung: forum@bantleon.de

Weitere Informationen zum Seminar finden Sie auf unserer Homepage unter www.bantleon-forum.de. Bitte beachten Sie unsere AGB.

Mit freundlichen Grüßen,

BANTLEON FORUM

04.11.2025 08:42:00